
INTERGEST®
ESPAÑA

Investitionsführer Spanien



Wirtschaftspartner und Investitionsstandort Spanien

Index

Vorwort	5
InterGest weltweit	11
1. Der Standort Spanien: Gesamtwirtschaftlicher Überblick	13
2. Internationale Wettbewerbsfähigkeit und Standortqualität	15
3. Grundzüge des spanischen Handels- und Kaufrechts	17
• Código de Comercio	18
• Código Civil	18
• Verjährung	17
• Gewährleistung	19
• Allgemeine Geschäftsbedingungen	20
• Eigentumsvorbehalt	19
• Wettbewerbsregeln	20
4. Absatz- und Vertriebswege in Spanien	21
• Direktvertrieb	21
• Indirekter Absatz	21
• Handelsvertreter/Handelsvertretervertrag	22
• Kommissionäre	22
• Auslieferungslager	22
• Repräsentanzbüro	22
5. Investieren in Spanien	23
• Erwerb eines spanischen Unternehmens	23
• Zweigniederlassung	23
• Rechtsformen von Unternehmen in Spanien	23
- Gesellschaft mit beschränkter Haftung S.L.	23
- Aktiengesellschaft S.A.	25

6.	Steuern in Spanien	28
	• Körperschaftsteuer	28
	• Doppelbesteuerungsabkommen	28
	• Umsatzsteuer	29
	• Gewerbesteuer	29
7.	Arbeits- und Sozialrecht in Spanien	31
	• Arbeitsvertrag	31
	• Kündigungen	31
	• Gesetzlicher Mindestlohn	32
	• Arbeitszeit	32
	• Urlaubsregelung	32
	• Personalvertretung	32
	• Betriebsrat	32
	• Gewerkschaften	32
	• Sozialversicherungssystem	32
8.	Arbeits- und Aufenthaltsrecht für Ausländer	34
	• Freizügigkeit für EU-Bürger	34
	• Aufenthaltserlaubnis	34
	• Arbeitserlaubnis	35
	• Geschäftsvisum	35
9.	Fördermaßnahmen und Finanzierungsmöglichkeiten	38
	• Förderungsvoraussetzungen	38
10.	Spanien in Zahlen	40
11.	Die wichtigsten Kontaktstellen im Internet	47

Vorwort

Ein geflügeltes Wort in Deutschland besagt: „Das kommt mir spanisch vor!“ Sollten Ihnen also beim Durchlesen unseres Investitionsführers Dinge sehr spanisch vorkommen, seien Sie ganz unbesorgt, denn dann sind Sie zweifelsohne auf dem richtigen Wege und auch nicht allein. Das ergeht anderen Investoren auch so.

Spanien sagt schon über sich selber und ausnahmsweise direkt und ohne Umschweife: Spain is different!

Jetzt aber ganz im Ernst: Auch in Spanien wollen Investitionen gut geplant sowie wohlüberlegt sein und bedürfen eines seriösen Vorgehens - das heißt einer gründlichen Analyse. Womit wir beim Grund für die Abfassung dieses Investitionsführers sind: Ihnen ein paar grundsätzliche Kenntnisse über das Land Spanien und den spanischen Markt zu vermitteln. Diese sind zwar keine Garantie für ein erfolgreiches Engagement, aber vielleicht einfach hilfreich bei der Vermeidung von größeren Pannen.

Zugegeben, die Lektüre beispielsweise des Handels- und Steuerrechtes ist nicht mit einem Kriminalroman zu vergleichen und teilweise schlicht trocken, weswegen wir Ihnen Folgendes nahe legen möchten:

1. Nehmen Sie sich Zeit und Geduld (in Spanien sowieso eine unabdingliche Grundvoraussetzung für Erfolg) bei der Lektüre.
2. Nehmen Sie eine Flasche spanischen Rotwein zur Hand (damit erträgt sich alles besser und macht die Lektüre angenehmer).
3. Umgeben Sie sich mit Menschen, die über Know-how verfügen, die Do-it-yourself-Methode kostet in aller Regel viel Geld, Zeit und Nerven.
4. Sollten Sie sich nach der Lektüre des Investitionsführers oder des Vorwortes fragen, „Was soll ich jetzt machen?“ oder „Wie komme ich möglichst direkt zum Erfolg?“, rufen Sie uns einfach an, um gemeinsam eine Gebrauchsanweisung für den wohlüberlegten Zugang Ihres Unternehmens zum spanischen Markt zu erarbeiten.
5. Ein persönliches Gespräch mit uns ist wahrscheinlich die aufschlussreichste und erfolgversprechendste Alternative, um Mißverständnisse bei der Überbrückung der Kulturunterschiede zu vermeiden (unserer Ansicht nach übrigens das K.o.-Kriterium par excellence). Aber Vorsicht: Spanien weist zwar mit dem derzeit höchsten Wirtschaftswachstum Westeuropas und über 40 Millionen Konsumenten ein riesiges Potenzial auf, bietet aber keine Garantie für Erfolg und schnellen Reichtum!

**Hinweise für die
Leser - oder
Gebrauchsanlei-
tung für die
Vermeidung
von Irrtümern**

Ob Sie unseren Investitionsführer nun durchblättern, sich etwas anschauen oder intensiv durchlesen, bleibt wohlgedenkt Ihre Entscheidung. Über letzteres würden wir uns natürlich besonders freuen.

Ihr Team von

InterGest España

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Man Anbrock". The signature is written in a cursive, flowing style.